

CURRICULUM VITAE EUROPEO



Dati Personali

Nome e Cognome: Agnese Conte

Posizione Desiderata: Responsabile Vendite

Indirizzo: Andria, Puglia, 76123, Italia

Telefono:

Email:

Profilo Professionale

Store Manager con oltre 15 anni di esperienza consolidata nel settore retail, specializzata nella gestione di pacchetti clienti e nell'allestimento di spazi commerciali. Competenze avanzate nell'utilizzo di software CAD e nel disegno tecnico per la progettazione di arredamenti personalizzati. Ho maturato un'importante esperienza nella gestione di marchi di alta gamma come Cattelanitalia, Saba Divani e Bontempi, contribuendo significativamente all'incremento delle performance aziendali attraverso strategie di vendita mirate. Appassionata del servizio clienti, mi impegno a creare ambienti di vendita che siano sia accoglienti che altamente performanti.

Esperienza Lavorativa

Settembre 2008 - Maggio 2024

Store Manager

Kalos di Conte Franco, Caivano (NA) Italia

- Responsabile della gestione di un ampio pacchetto clienti, con focus sulla progettazione di soluzioni di arredo personalizzate, utilizzando software CAD e disegni tecnici a mano per creare progetti ad hoc.
- Cura e sviluppo di relazioni con rivenditori di alta gamma, tra cui Cattelanitalia, Saba Divani, Bontempi, Spagnol, Morassutti, Fimar e Veneta Cucine, incrementando significativamente le vendite e la fidelizzazione del cliente.
- Espansione dell'offerta commerciale attraverso la collaborazione con fornitori prestigiosi, tra cui Lladrò, Rosenthal, Seletti, Alessi, Ginori e Bitossi, arricchendo l'assortimento del punto vendita con prodotti di alta qualità.

- Coordinamento e formazione di un team di vendita, con responsabilità nella motivazione e gestione delle performance per il raggiungimento degli obiettivi aziendali.
 - Implementazione di tecniche di visual merchandising per ottimizzare l'esperienza d'acquisto e aumentare la visibilità dei prodotti in showroom.
 - Presso Dueruotestore (Trani) – Assunzione a tempo pieno da dicembre 2025 a oggi.
-

Formazione

Settembre 1998 - Giugno 2002

Maturità Liceo Scientifico 97/100

Istituto Salesiani Don Giovanni Bosco, Caserta, Italia

Competenze Professionali

- **Progettazione di arredi:** Utilizzo avanzato di software CAD per la creazione di progetti di arredamento personalizzati.
 - **Gestione e coordinamento team:** Esperienza nella formazione e gestione di risorse umane, con particolare attenzione alla motivazione e al raggiungimento degli obiettivi di gruppo.
 - **Servizio clienti e vendite:** Approccio orientato al cliente, con esperienza nella gestione di relazioni commerciali e nella fidelizzazione del cliente.
 - **Problem solving e decision making:** Capacità di affrontare e risolvere situazioni complesse con soluzioni efficaci.
 - **Visual merchandising:** Progettazione di layout e allestimenti per ottimizzare l'esperienza d'acquisto e aumentare le vendite.
 - **Gestione inventario e approvvigionamento:** Monitoraggio delle scorte e gestione efficiente delle risorse.
 - **Comunicazione interpersonale:** Abilità avanzate nella gestione delle comunicazioni, sia interne che esterne all'azienda.
 - **Leadership e motivazione:** Esperienza consolidata nel gestire e motivare team di lavoro per ottenere il massimo delle performance.
-

Lingue Straniere

- **Italiano:** Madrelingua
 - **Inglese:** Livello Intermedio (B1)
-

Altre informazioni

- **Patente di guida:** Categoria B
- Disponibilità a trasferte